

CIRCOLARE INFORMATIVA 18/25

Milano, 18 febbraio 2025

OGGETTO: Strumenti di supporto alla Supply Chain | Presentazione Polaris.wcs®

Il presente documento, riservato agli Associati e non divulgabile all'esterno, è pubblicato nell'Area "Le Circolari" dell'Area Riservata del sito associativo: <https://areariservata.assifact.it>.

Cordiali saluti

Il Segretario Generale
Alessandro Carretta

DISTRIBUZIONE:
ASSOCIATI ORDINARI E CORRISPONDENTI

AOSTA FACTOR	Alessandro BERTOLDO	EXPRIVIA	Dario GRECO
BANCA CF+	DIREZIONE GENERALE Michele RONCHI	FACTORCOOP	Franco TAPPARO
BANCA DEL FUCINO	DIREZIONE GENERALE Stefano CUPPERI	FACTORIT	Fabio BOLLINI
BANCA IFIS	Andrea BERNA Alberto STACCIONE	FERCREDIT	Stefano PIERINI
BANCA MONTE DEI PASCHI DI SIENA	Carmelo GIAN SIRACUSA	FIDIS	Andrea FAINA
BANCA PROGETTO	Giorgio GRAZIANI Giuseppe PIGNATELLI	GENERALFINANCE	Massimo GIANOLLI
BANCA SISTEMA	Andrea TRUPIA	GUBER BANCA	DIREZIONE GENERALE
BANCA VALSABBINA	DIREZIONE GENERALE Antonio ARMILLOTTA	IFITALIA	Chiara BRACCI
BANCO DI DESIO E DELLA BRIANZA	Davide TOGNETTI	ILLIMITY BANK	Franco MARCARINI
BARCLAYS BANK IRELAND	Alessandro RICCO	INTESA SANPAOLO	Anna CARBONELLI
BCC FACTORING	Paolo IACHETTINI	ISTITUTO PER IL CREDITO SPORTIVO E CULTURALE	DIREZIONE GENERALE
BFF BANK	Massimiliano BELINGHERI	MBFACTA	Enrico BUZZONI
BPER FACTOR	Matteo BIGARELLI Vittorio GIUSTINIANI	MCC FACTOR	DIREZIONE GENERALE Alberto ROMANI
BURGO FACTOR	Luca BERTINI	SACE FCT	Valerio PERINELLI
CLESSIDRA FACTORING	Gabriele PICCINI Keoma GARBILLO	SG FACTORING	Sylvain LOISEAU
CREDEMFACTOR	Moris FRANZONI	UNICREDIT FACTORING	Daniela FERRARI
CREDIT AGRICOLE FACTORING	Ivan TOMASSI		
ASSOCIATI SOSTENITORI			
AGENZIA ITALIA	Lorenzo BAGGIO	LENSCAPE	Kevin DAY
BENEFIND	Alessandro CICCHI	LEXANT SOCIETA' BENEFIT TRA AVVOCATI	Andrea ARNALDI
CODIX	Laurent TABOUELLE	QUALCO	Marco COZZI
FINWAVE	Willy BURKHARDT	SCIUME' LEGAL & TAX	Nicola NUNZIATA
FS2A	Francesco SACCHI	SEFIN	Claudia NEGRI
GIOVANARDI STUDIO LEGALE	Cecilia LAMPERTICO	STUDIO LEGALE FUMAGALLI, GRANDO e ASSOCIATI	Francesco LOI
K LINX	Mario FARRIS	STUDIO LEGALE LUPI E ASSOCIATI	Massimo LUPI
LA SCALA SOCIETA' TRA AVVOCATI	Luciana CIPOLLA	STUDIO LEGALE RAIA & PARTNERS	Domenico RAIA
LEGALI RIUNITI LEX AVVOCATI ASSOCIATI	Gianluca LEOTTA		

Si trasmette, per informativa agli Associati, la presentazione di Polaris.wcs®, la smart solution realizzata dal Gruppo TXT (TXT:MI) per innovare il mondo della Supply Chain Finance, superando i limiti dei prodotti tradizionali e mettendo a disposizione delle filiere uno strumento flessibile per migliorare la relazione cliente/fornitori e la liquidità dell'ecosistema.

TXT-WCS, proprietario e gestore della piattaforma, intende proporre ai Factors associati ad Assifact l'adesione a Polaris.wcs®, con l'obiettivo di mettere lo strumento a disposizione dei loro clienti interessati e di contribuire a fornire una soluzione in tutti i casi in cui i prodotti tradizionali non danno una risposta efficiente. In questa logica, TXT-WCS è disponibile sia a intervenire in una presentazione pubblica alle associate Assifact, sia ad incontrare le singole aziende su base individuale.

Gli Associati interessati alla presentazione pubblica in sede associativa sono invitati a segnalarlo alla Segreteria Assifact.



Una smart solution per finanziare la Supply Chain

Massima Liquidità
Minimo Rischio.



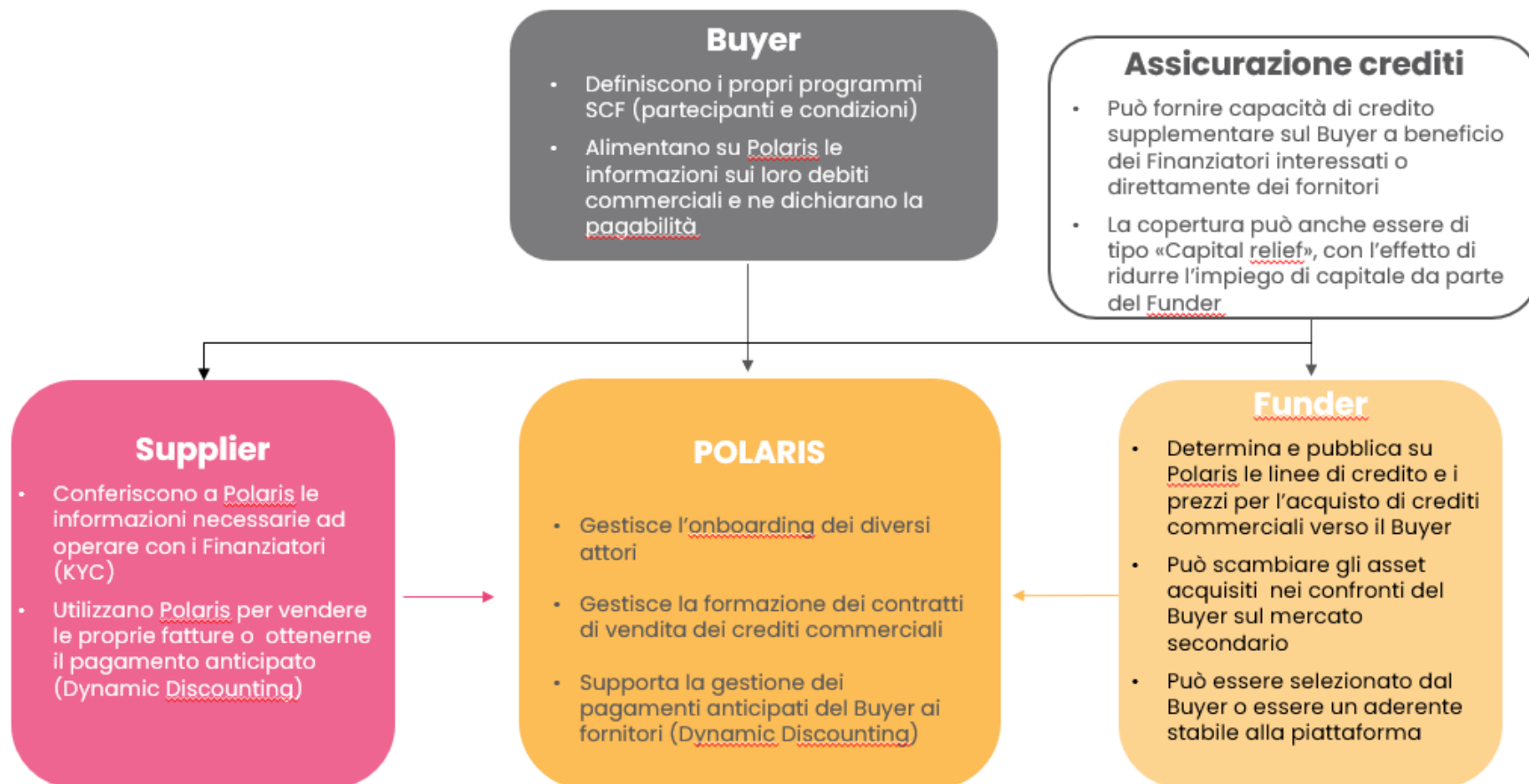
Milano, 12.2.2025

Presentazione

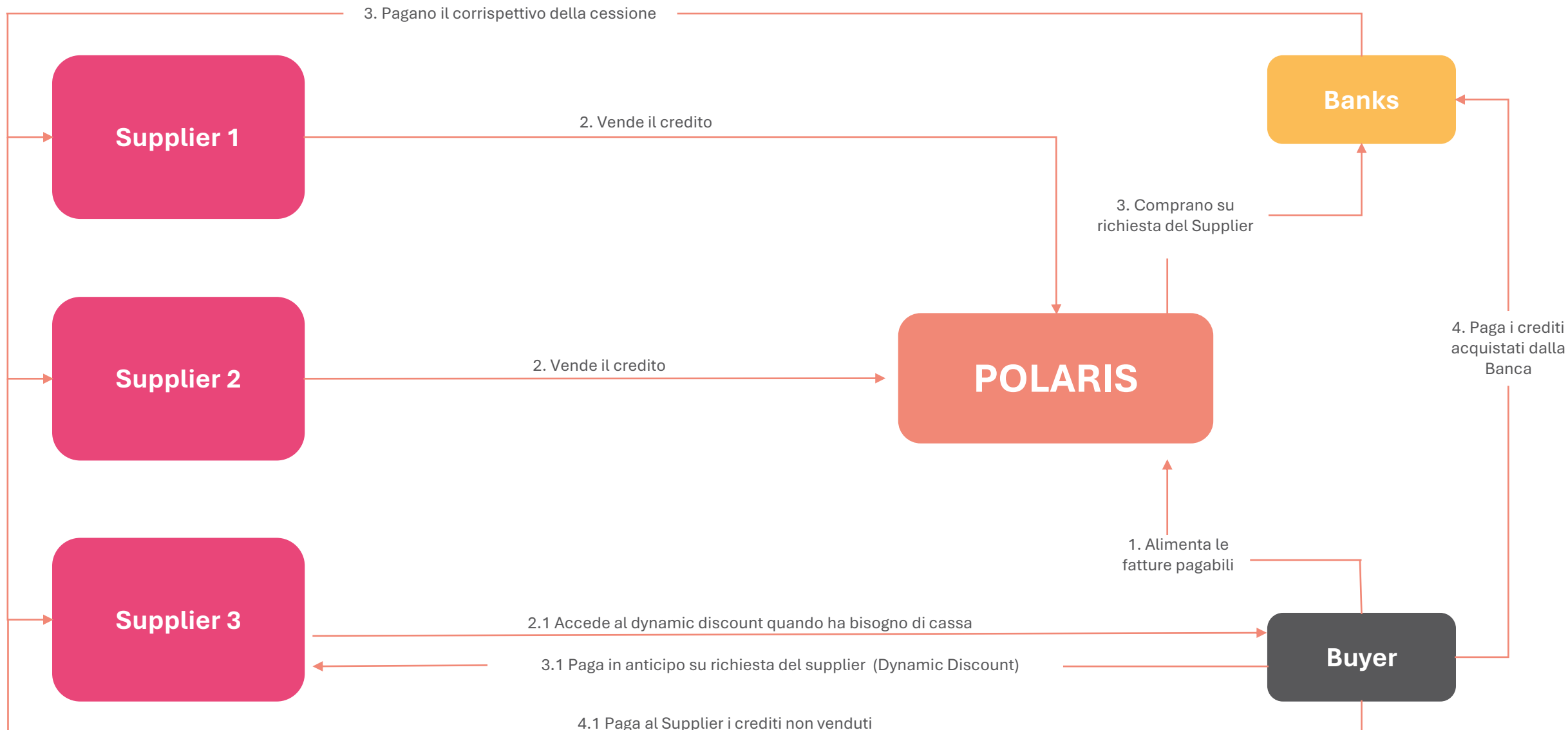
- Polaris.wcs® è la smart solution realizzata dal Gruppo TXT (TXT:MI) per innovare il mondo della Supply Chain Finance, superando i limiti dei prodotti tradizionali e mettendo a disposizione delle filiere uno strumento flessibile per migliorare la relazione cliente/fornitori e la liquidità dell'ecosistema
- Polaris.wcs® non sostituisce l'intervento degli operatori finanziari e non li disintermedia, ma offre loro la possibilità di entrare in una combinazione che ottimizza il rischio, riduce i costi e permette, tra l'altro, di neutralizzare gli impatti negativi dell'evoluzione dei paradigmi contabili
(<https://www.assifact.it/fact-news/strumenti-di-supply-chain-finance-e-principi-contabili-internazionali/>)
- TXT-WCS, proprietario e gestore della piattaforma, intende proporre ai Factors associati ad Assifact l'adesione a Polaris.wcs®, con l'obiettivo di mettere lo strumento a disposizione dei loro clienti interessati e di contribuire a fornire una soluzione in tutti i casi in cui i prodotti tradizionali non danno una risposta efficiente
- In questa logica, TXT-WCS è disponibile sia a intervenire in una presentazione pubblica alle associate Assifact, sia ad incontrare le singole aziende su base individuale
- Le slide che seguono illustrano sommariamente la soluzione e il suo funzionamento, le sue caratteristiche distintive e i vantaggi per i soggetti aderenti

Polaris: un marketplace al servizio della Supply Chain

- Mercato digitale per il trading di crediti commerciali, attivato dal debitore
- Focalizzato su cessione pro-soluto del credito e Dynamic Discounting
- Consiste di infrastruttura contrattuale, piattaforma tecnologica e processi operativi
- Gestisce in modo flessibile e collaborativo dilazioni di pagamenti e ritardi
- Opera attraverso la cessione diretta tra fornitori e finanziatori, senza alcun accordo 1:1 tra azienda debitrice e finanziatori
- L'operatività dei finanziatori può essere supportata da coperture assicurative aggiuntive



Schema di funzionamento



Vantaggi per le aziende clienti (debitori)

È una soluzione **collaborativa**, che permette di supportare i fornitori e riequilibrare il ciclo di cassa dell'azienda cliente

È una **soluzione aperta** in cui al finanziamento dei fornitori possono partecipare più operatori, sia in regime di competizione, sia in regime di esclusiva, con la massima flessibilità

È una soluzione **autoconsistente**, in quanto basata su una architettura contrattuale e operativa totalmente proprietaria

È una soluzione **efficiente** dal punto di vista creditizio (un'unica linea di credito sull'azienda debitrice, senza alcuna distribuzione sui fornitori)

È una soluzione **indipendente** dal singolo provider finanziario e quindi **scalabile** (+esigenze +intermediari, ma l'infrastruttura è la stessa)

È una soluzione **immune ai problemi di rendicontazione finanziaria** (IFRS9, trasformazione del debito commerciale in finanziario; IFRS7, disclosure in bilancio)

Consente di gestire in modo collaborativo con i fornitori i temi legati alla durata del debito commerciale e può diventare uno strumento di incentivazione rispetto alla promozione di obiettivi specifici (p.es. ESG)

Vantaggi per banche e intermediari finanziari

Polaris **riduce i rischi** impliciti nel finanziamento del credito commerciale, facendoli coincidere con il solo rischio di controparte, e ingegnerizza tutti i processi operativi, standardizzandoli
In più



Agli operatori che non dispongono di strumenti e technicalità specializzati nella gestione del finanziamento del working capital, Polaris offre

Agli operatori che dispongono già di strumenti e technicalità specializzate, Polaris offre



Un prodotto semplice e **autoconsistente** per sviluppare da subito impieghi commerciali a breve

Uno strumento avanzato per la gestione del ciclo passivo, da offrire ai migliori clienti, utilizzabile anche per classificare gli impieghi in base al rating ESG dei prenditori

Un prodotto aggiuntivo, che ha la caratteristica di non avere impatti sul reporting contabile e finanziario dei clienti (IFRS9 e IFRS7)

Polaris rispetto alle soluzioni tradizionali

(Reverse Factoring, Confirming, ...)

- Un paradigma diverso: nessuna relazione diretta cliente/funder, ma un ecosistema aperto e, potenzialmente, competitivo
- Neutralità operativa e tecnologica
- Nessun frazionamento della capacità di credito sui singoli fornitori
- Onboarding unico e centralizzato per i fornitori
- Scalabilità dimensionale
- Minori criticità nella comunicazione finanziaria



Polaris e la sostenibilità

Meccanismi di incentivazione

- Permettiamo ai Funder di proporre prezzi calibrati sul rating ESG del fornitore
- Gestiamo qualsiasi ente emittente certificazioni di sostenibilità
- Applichiamo automaticamente i prezzi corretti in sede di negoziazione delle fatture.

Gestione del ciclo di vita delle certificazioni ESG

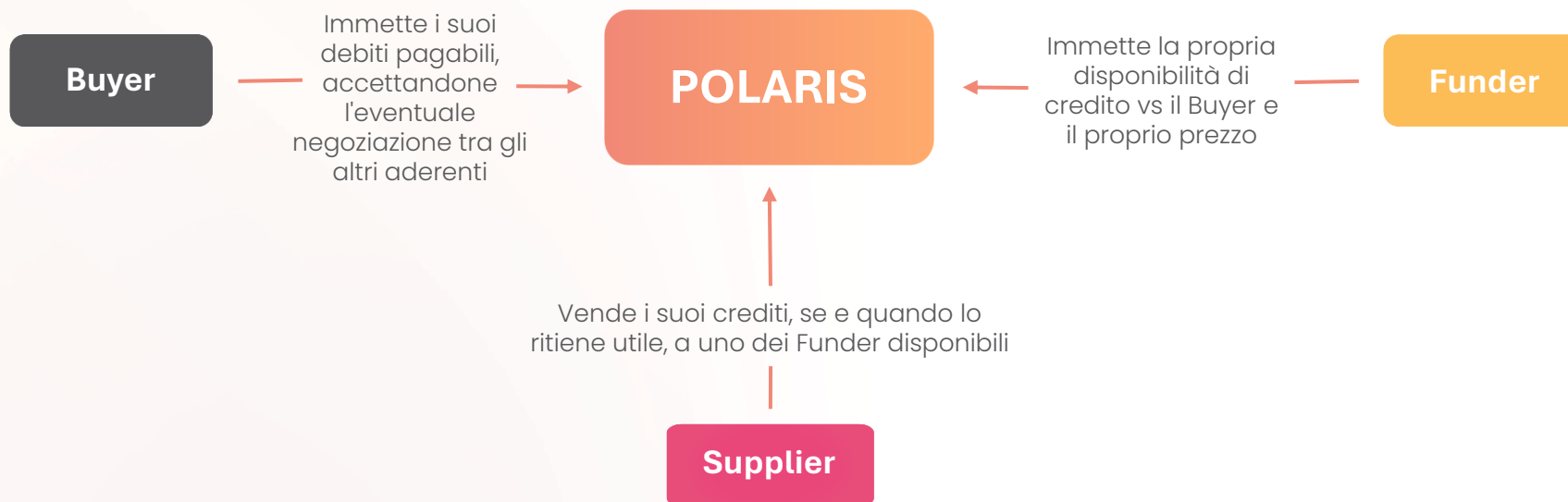
- Acquisiamo le certificazioni ESG direttamente dai fornitori
- Le mettiamo a disposizione degli stakeholder aderenti alla piattaforma
- Ne gestiamo il rinnovo



Polaris: una soluzione neutra per il reporting contabile

- No relazione contrattuale diretta Buyer/Funder
- Nessuna modifica dell'obbligazione debitoria del Buyer per effetto dell'immissione su Polaris o della sua negoziazione

- Marketplace aperto
- Termini di pagamento negoziati ex ante Buyer/Supplier
- No disclosure obbligatoria, ma reportistica completa per eventuale disclosure volontaria



Via Milano, 150
20093 Cologno
Monzese (MI)
Italy

+39 02 257711
www.txtgroup.com

Riferimenti:
Francesco Sacchi – CEO
email: francesco.sacchi@txtgroup.com
M +39 335 65 13 131

Discover More

www.polaris.txtgroup.com

 [Polaris-wcs](#)